



Ce document a été mis en ligne par l'organisme [FormaV®](#)

Toute reproduction, représentation ou diffusion, même partielle, sans autorisation préalable, est strictement interdite.

Pour en savoir plus sur nos formations disponibles, veuillez visiter :

www.formav.co/explorer

Corrigé du sujet d'examen - Bac Pro MPB - E2 - Travaux de gestion d'entreprise - Session 2022

Correction du Baccalauréat Professionnel - Épreuve de Technologie (Session 2022)

| Métier : Métiers du Pressing et de la Blanchisserie

Type d'épreuve : E.2 - Travaux de gestion d'entreprise

Durée : 3 heures

Coefficient : 3

| Correction des différentes parties

PARTIE 1 : FACTURATION CLIENT (20 points)

Dans cette partie, il est demandé de réaliser la facture n°06-25 en utilisant les documents fournis.

Question 1 : Élaboration de la facture

Pour réaliser la facture, il faut d'abord définir les prestations fournies en fonction des documents.

- Housse de coussin petit (3 à 5,30 €) : $3 * 5,30 = 15,90$ €
- Serviette de table (25 à 1,30 €) : $25 * 1,30 = 32,50$ €
- Housse de coussin grand (2 à 7,00 €) : $2 * 7,00 = 14,00$ €
- Et ainsi de suite pour toutes les prestations listées dans le document 2.

Après avoir calculé les montants de chaque ligne, il faut ensuite appliquer les remises éventuelles. Mme DUSAILLY a indiqué une remise globale de 10% si le montant HT dépasse 300 €.

Total HT (avant remise) = Somme de tous les montants calculés.

Exemple de calcul du total HT = $15,90 + 32,50 + \dots = \dots$ €

Si le total dépasse 300 €, appliquer la remise : Montant de la remise = Total HT * 10%.

Escompte de 2% : Si le paiement est effectué au comptant. Calculez-le sur le total net après remise.

Net à payer = Total HT - Remise - Escompte + TVA (20% sur le net après remise).

Réponse mode d'exemple :

N° Client : 411GARE

Facture n° : 06-25

Montant total HT : xx,xx €

Remise : xx,xx €

Net commercial : xx,xx €

Escompte : xx,xx €

TVA 20% : xx,xx €

Net à payer : xx,xx €

PARTIE 2 : DÉTERMINATION TVA DUE OU DU CRÉDIT DE TVA (23 points)

La mission consiste à compléter les tableaux de calcul de la TVA.

Question 1 : Compléter la TVA collectée (Annexe 2)

Pour chaque type d'activité, il faut multiplier le montant HT par 20% pour obtenir la TVA collectée :

- Ameublement : $777,10 * 0,20 = xx,xx$ €
- Linge de bain : $1947,60 * 0,20 = xx,xx$ €
- Etc. pour chaque catégorie.

Base taxable = Somme de tous les montants HT.

TVA collectée = Somme des TVA de chaque catégorie.

TVA arrondi à l'euro = Arrondir le montant total à l'euro le plus proche.

Question 2 : Compléter la TVA déductible (Annexe 3)

Multiplier chaque montant d'achat par 20% pour obtenir la TVA déductible :

- Immobilisations : $5893,23 * 0,20 = xx,xx$ €
- Produits lessiviels : $2698,12 * 0,20 = xx,xx$ €
- Etc.

TVA déductible totale = Somme des montants de TVA déductible calculés.

TVA arrondi à l'euro = Arrondir le montant total à l'euro le plus proche.

Question 3 : TVA à payer ou crédit de TVA (Annexe 4)

$TVA \text{ à payer} = TVA \text{ collectée} - TVA \text{ déductible}$

Crédit de TVA : Si le montant est négatif (TVA déductible supérieure à la TVA collectée), ce montant indique un crédit que l'entreprise peut utiliser pour les prochains paiements de TVA.

Réponse mode d'exemple :

TVA collectée : xx,xx €

TVA déductible : xx,xx €

TVA à payer : xx,xx €

Crédit de TVA : xx,xx €

PARTIE 3 : STATISTIQUES CHIFFRE D'AFFAIRES (8,5 points)

Cette partie implique de compléter le tableau de suivi du chiffre d'affaires.

Question : Compléter le tableau (Annexe 5)

Les montants doivent être unifiés sur trois mois et exprimés à la fois en valeurs absolues et en pourcentage du total.

- **Total pour chaque catégorie = Somme des mois**
- **Pourcentage = (Total catégorie / Total général) * 100**

Il faut également prêter attention à l'arrondi à deux décimales pour le pourcentage.

Exemple de réponse :

Ameublement total : xx,xx €

% sur CA total : xx,xx %

PARTIE 4 : TENDANCE DU MARCHÉ DU PRESSING ET DE LA FRANCHISE (8,5 points)

Cette partie est dédiée à une analyse de marché basée sur le document 6.

Question 1 : Signification de la maturité du marché

Réponse à formuler en respectant les notions d'oscillation entre offre et demande, saturation du marché.

Exemple de réponse :

"La maturité du marché indique que le secteur a atteint un point de saturation avec peu de croissance possible."

Question 2 : Raisons de la division par deux du marché

Réponse soutenue par des arguments sur la concurrence, les attentes des consommateurs et l'impact de la réglementation.

Exemple de réponse :

"Le marché a été divisé par deux en raison de la concurrence accrue, de l'évolution des attentes des consommateurs, et de la nécessité d'investissements importants pour se conformer à la réglementation."

Question 3 : Franchise

Définitions spécifiques à compléter avec des informations contextuelles.

Exemple de réponse :

Franchiseur : "L'entité qui met à disposition son enseigne et ses ressources."

Franchisé : "L'entité qui utilise l'enseigne et bénéficie du modèle économique du franchiseur."

| Conseils méthodologiques

- **Gestion du temps** : Planifiez chaque partie et allouez-vous un temps spécifique par section.
- **Vérification** : Relisez vos calculs, assurez-vous qu'ils sont logiques et cohérents.
- **Clarté de présentation** : Utilisez des tableaux et des listes pour présenter vos données de manière claire.
- **Références aux documents** : Bien se référer aux documents fournis pour renforcer vos réponses.
- **Utilisation des exemples** : Appuyez vos déclarations avec des exemples concrets pour clarifier vos propos.

© FormaV EI. Tous droits réservés.

Propriété exclusive de FormaV. Toute reproduction ou diffusion interdite sans autorisation.

Copyright © 2026 FormaV. Tous droits réservés.

Ce document a été élaboré par FormaV® avec le plus grand soin afin d'accompagner chaque apprenant vers la réussite de ses examens. Son contenu (textes, graphiques, méthodologies, tableaux, exercices, concepts, mises en forme) constitue une œuvre protégée par le droit d'auteur.

Toute copie, partage, reproduction, diffusion ou mise à disposition, même partielle, gratuite ou payante, est strictement interdite sans accord préalable et écrit de FormaV®, conformément aux articles L.111-1 et suivants du Code de la propriété intellectuelle. Dans une logique anti-plagiat, FormaV® se réserve le droit de vérifier toute utilisation illicite, y compris sur les plateformes en ligne ou sites tiers.

En utilisant ce document, vous vous engagez à respecter ces règles et à préserver l'intégrité du travail fourni. La consultation de ce document est strictement personnelle.

Merci de respecter le travail accompli afin de permettre la création continue de ressources pédagogiques fiables et accessibles.